

inMusic Japan セールス・マネージャー求人内容

職務： セールス・マネージャー (DJ 機器、プロオーディオ) 若干名募集

業種： 営業

雇用形態： 正社員

職務についての説明：

inMusic Japan の DJ 機器部門とプロオーディオ部門でセールス・マネージャー職で働く刺激的なチャンスです。若干名を募集しています！

現場をベースに、定期的な出社をしてマーケティング部や発注・在庫管理担当と密に連携して働く。全国の主要アカウントを定期的に訪問する。

会社概要：

弊社は急速に拡大しているグローバル会社の日本支社です。DJ 機器、音楽製作、音響機器、楽器、プロオーディオ、家電業界での製品の製造と供給に特化しています。

inMusic は Akai Professional、Alesis、ION Audio、M-Audio、Numark、Denon DJ、Denon Professional、Marantz Professional、Rane DJ、Rane、Alto Professional などの有名ブランドを傘下に持つ親会社です。

業務内容：

- DJ 部門: Denon DJ、Numark、Rane DJ 等のブランドの営業を担当。将来的に他のブランドを担当になる可能性もあり。
- プロオーディオ部門: Denon Professional、Alto Professional、Rane、Marantz Professional 等のブランドの営業を担当。将来的に他のブランドを担当になる可能性あり。
- セールス目標を定期的に達成
- 週ごとに正確で関連性の高い売上レポートの提出
- 現在のディーラーや業界動向に関するフィードバックを報告
- ディーラーや業界関係者から受け取った市場情報を収集してフィードバックを報告
- 新規顧客の調査・獲得
- 顧客の売上やマーケティング活動を確認
- セールス及びマーケティング戦略の実施
- 経営陣とのレビュー用にブランド別の予測を作成

応募条件、理想とする人物像：

- 優れた実績のある営業経験とマーケティング戦略の経験
- 中級レベルの Excel スキル
- 楽器製品(理想的には inMusic 傘下ブランド)に対する知識と情熱
- 様々な情報源から情報を収集し、正確に提示する能力
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 前向き、積極的で自発的に行動できる方
- 時間に正確、プロフェッショナルで計画的な方
- プレッシャーと時間的制約の中で良いパフォーマンスできる方
- 小規模で密に連携するセールスチームの中で働くことができる方
- 営業時間外勤務の可能性あり (代休・手当支給)